**A조 기획안**

**전문 서비스 알선 및 클래스룸 통합 프로그램 -**

**팀원소개**

팀장 강한별

엔지니어 이상은

곽윤철, 심준호, 하진우, 이경준

**당위성**

전문 서비스 알선과 LMS (학습관리시스템) 를 통합해서 하나의 서비스로 제공하고 싶다.

**목표 - 구현범위**

**판매 + 구매 + 클래스룸**

**A. 구현범위 - 일반 유저 판매 유저 공통**

1. 네이버/ 카카오 소셜 로그인 api를 이용한 계정서비스
2. 회원가입
3. 로그인
4. 로그아웃
5. 회원탈퇴
6. 마이페이지
7. 계정 정보 조회, 설정
8. 열람 상품 기록 조회
9. 구매 상품 기록 조회
10. 위시리스트
11. 장바구니
12. 내 클래스

* 내가 속해 있는 클래스 리스트를 섬네일로 표시
* 각 클래스 현재 진도 표시

1. 내 캘린더

* 각 클래스 내부 스케줄을 가져와서 통합

**B. 구현범위 - 판매**

1. 판매자 계정으로 전환
   1. 관련 서류를 제출
   2. 관리자가 서류 확인 후 승인
2. 마이샵 - 판매자 마이페이지에 있는 상품 판매/관리 인터페이스
3. 상품 등록

* 이름, 가격, 상품상세, 수강기간, 클래스룸 서비스 사용 여부

1. 상품 삭제
2. 상품 수정
3. 통계 조회 - 그래프로 증강 표현

* 마이샵
  + 상품 조회 수, 위시리스트 수
  + 상품 구매수, 카테고리 구매수
  + 환불 수
  + 시간대, 기간, 카테고리, 상품별 실적
  + 마이샵 재방문율
  + 고객의 문의에 대한 응답률
* 전체 사이트
  + 동 카테고리 인기 판매자 정보
  + 동 카테고리 기타 판매자와 실적 비교
  + 성별/나이/지역별 인기 카테고리

**C. 구현범위 - 구매**

1. 상품 조회 - 홈페이지 등에서 특정 상품 선택
   1. 판매자 정보 조회

* 판매자 팔로우
* 판매자 마이샵으로 이동
  1. 위시리스트에 추가
  2. 페이지 여백에 같은 카테고리 내 기타 상품 홍보

1. 상품 결제
2. 결제

* 금액 계산
* 결제 수단 선택 - 카카오페이 시범

1. 장바구니
2. 상품 문의
3. 상품 리뷰

**D. 구현범위 - 클래스룸**

1. 대시보드
2. 커리큘럼
3. 현재 진도 - 그래프로 표현, 구매자는 본인 출석률까지
4. 스케쥴
5. 과제
6. 메뉴
7. 알림

* 공지
* DM (Direct Message) - 채팅으로 연결

1. 채팅
2. 출석체크 - 클래스룸 입장시 자동으로 출석 처리
3. 오프라인 클래스일 경우 지도 api 이용해 장소 지정, 확인 및 길 찾기
4. 학생관리
5. 학생관리

* 성적, 출석률, 과제제출률, 이수율

1. 채팅
2. 1:1 채팅
3. 전체 채팅
4. 과제
   1. 판매자 관리

* 데드라인
* 파일첨부
* 평가
* 피드백

1. 퀴즈
2. 판매자 관리

* 시간제한
* 풀이 - 재시작 - 확정(제출)
* 자동채점
* 오답노트
* 복습용 다시풀기
* 피드백

**계정전화 페이지 벤치마킹 (작성자 : 이상은)**

프로세스

1. 전화번호 인증

2. 전문가 정보 입력

—

**툴, 언어, 운영체제**

**자바, 자바스크립트, ORACLE, sql, 마이바티스, AJAX, 스프링, 이클립스, 깃허브, 아파치 톰캣, 히카리시피, HTML, CSS, JS, 디스코드, G드라이브, 구글 닥스, 구글 슬라이드**

**일정**

**8월8일 팀 구성 팀 규칙 생성**

**8월9일 ~ 8월10일 아이템 선정**

**8월11일 기획서 작성**

**8월12일 기획안 제출**

**8월16일 기획발표**

**8월17일**

**9월21일 세계종말**

**레이아웃**